

A.B.A.I.



Fco. Sanfrancisco Gil
-Presidente-

Informe del Órgano de Presidencia emitido con motivo de la ASAMBLEA GENERAL A.B.A.I. celebrada en Palma de Mallorca el 19 de Abril de 2018

-Informe Presentado por D. Francisco Sanfrancisco Gil-

En primer lugar quiero iniciar mi intervención, haciendo alusión a que próximamente y más en concreto en las próximas fechas comprendidas entre el 31 de Mayo al 3 de Junio, ambos inclusive, tendrá lugar *la celebración del Salón Inmobiliario de Madrid en su 20ª Edición SIMA-18*, y dado que SIMA -Salón Inmobiliario Internacional-, es el evento ferial de mayor magnitud y a su vez es un claro exponente de lo que acontece en el Sector Inmobiliario en España, es por lo que se comunica a todos los Sres/as. Consocios/as de nuestro Colectivo Profesional, cuya intención sea la de asistir a este certamen, (*tal como se indicó en la Pag. Web y publicado en el Boletín Oficial de ABAI*), nos lo pueden hacer saber con la finalidad de informarles del proceso de adquisición y/o proporcionarles en cualquier caso, como en años anteriores, cuantas entradas puedan necesitar.

Concluido este preámbulo de interés de exposición ferial, abordamos el contenido del presente **Informe**, desarrollando un conjunto de cuestiones y cifras relativas a mercado que nos es concerniente.

Los datos mostrados por diferentes fuentes, fortalecen que los principales indicadores que abarcan la economía española, desprenden sintonía de ritmo alcista constante. *El mercado inmobiliario en su itinerario de 2017 se ha nutrido de momento dulce con resultados de cifras espectaculares. Arrojan los datos que el pasado año, se estuvo a puertas de llegar a venderse 500.000 viviendas, (objetivo pronosticado para el sector en 2017 y truncado por la denominada zancadilla de Cataluña al residencial). Las perspectivas son de claro dominio al alza para este año 2018, puesto que el crecimiento puede estar en torno al 18% y por encima de las 550.000 operaciones.* Claramente se vislumbra 2018 con una consolidación del sector inmobiliario, y lo que es más, un efecto saneado del mismo. El apetito inversor que crece con interés, el reflejo de mayor estabilidad laboral, unida a políticas bancarias de mayor concesión financiera, junto al perfil de comprar para arrendar, contribuye en su conjunto a una *«demanda solvente»* en la adquisición de inmuebles. Un columnista de Reuters Breakingviews, se ha atrevido a expresar en opinión que, después de 10 años del último colapso, las fusiones inmobiliarias y las salidas a bolsa en el sector alcanza nuevos volúmenes récord en España; añade que la fortaleza de la economía hace improbable otro pinchazo, pero

un cambio abrupto en los tipos de interés podría afectar a lo que él denomina la gran fiesta inmobiliaria de España. Es su opinión. Lo latente es que cerca de 20.000 millones de euros de transacciones inmobiliarias se contemplaron en 2017, lo que representa más del doble del volumen del año anterior.

El informe elaborado por el *Colegio de los Registradores de España*, muestra que 2017 se ha cerrado, con unas inscripciones en viviendas de 464.233 operaciones, la cifra más alta desde 2008, con un incremento anual del 15%. Sin embargo, al contrario que en años anteriores donde crecía la vivienda usada al tiempo que disminuía la nueva, el comportamiento mostrado en 2017 es de crecimientos sólidos en ambos tipos, puesto que la vivienda usada ha aumentado el 15,8% y la nueva ha experimentado un crecimiento del 11,3%. Todas las comunidades autónomas han presentado en 2017 aumentos en las compraventas de viviendas registradas con respecto a 2016, encabezando los mayores niveles de crecimiento, *Castilla-La Mancha (23,1%)*, *Asturias (20,7%)*, *Comunidad de Madrid (19,1%)* y *Comunidad Valenciana (17,8%)*. Las tasas de crecimiento alcanzaron los dos dígitos en trece comunidades autónomas. Continúa su informe matizando que sigue también fuerte y al alza la demanda extranjera, la cual adquirió algo más de 61.000 operaciones de viviendas durante 2017, lo que supone, sobre el total de las transacciones, hasta el 13,1%. Por nacionalidades de nuevo los británicos, con el 15,6%, los de mayor apetito comprador, seguidos de franceses 8,2%, alemanes 7,8%, suecos 7,1%, belgas 6,8%, italianos 5,2% y rumanos 5,1%.

Los registros facilitados por el *Instituto Nacional de Estadística -INE-*, a febrero de 2018, indican que durante el año 2017 se transmitieron 1.787.776 fincas inscritas en los registros de la propiedad, lo que supuso un 5,9% más que en 2016. En el caso de las compraventas de fincas registradas, el número de transmisiones fue de 933.104, con un aumento del 12,7% respecto a 2016.

Con respecto a las compraventas de viviendas registradas, el INE informa que fueron un total de 464.423 en España, una cifra que arroja un alza del 14,6% interanual. De las 464.423 compraventas de viviendas citadas, 418.915 (90,2%) responden a la vivienda libre y 45.508 (9,8%) a la protegida, lo que representa que el número de viviendas libres transmitidas por compraventa en 2017 aumentó un 15,1% respecto a 2016 y el de protegidas un 14,1%. Las viviendas nuevas transmitidas por compraventa en el año 2017 fueron 83.260 (17,9%) y las usadas 381.163 (82,1%). El número de operaciones sobre viviendas nuevas subió un 10,8%, mientras que el de usadas aumentó un 15,4% respecto a 2016. La clasificación en concreto en les «Illes Balears», responde al siguiente desglose: Total viviendas 15.917, distribuidas en de tipo libre 15.516, protegida 401; correspondiendo a nueva 2.783 y usada 13.134.

Sigue el informe del INE, con los datos facilitados a febrero-2017, que atendiendo a las compraventas de viviendas, las Comunidades con mayor número de transmisiones por cada 100.000 habitantes² en 2017, fueron lideradas por la Comunitat Valenciana con 1.753, la Comunitat de les Illes Balears con 1.717, y la Comunidad de Madrid con 1.375. Continuando en este mismo tipo de estadística, las comunidades con mayor número de compraventas registradas por cada 100.000 habitantes² en Diciembre de 2017, la encabeza la Comunitat Valenciana con 127, seguida de les Illes Balears con 117, y Andalucía con 95. En atención a la variación anual experimentada en el número de compraventas de viviendas en el año 2017, la Comunitat Autònoma de les Illes Balears, cifró un aumento del 15,2%.

Los indicadores para el 2018, apuntan que el comportamiento del mercado inmobiliario continúe en posición dulce, con clara tendencia de consolidación del sector. En concreto el Informe del INE del 14-03-2018, remarca que la compraventa de vivienda arranca 2018, con aceleración de su crecimiento al 23,1% en tasa interanual. Factores que se contemplan como claros exponentes son: El descenso del nivel de desempleo; políticas de mayor concesión de préstamos hipotecarios; demanda de inversión activa; el aumento de la promoción de obra nueva; el remarque de las buenas previsiones de crecimiento económico, etc. «El Mercado Inmobiliario en definitiva se mantiene Fuerte». Se cifran incrementos que pueden llegar a las 560.000 viviendas con ese 18% al alza que se espera alcanzar en 2018 con respecto a 2017. La demanda generada en la compra por extranjeros nuevamente copará gran protagonismo de inversión.

Muestra la información facilitada por el INE en febrero-18 que, el número de compraventas de viviendas creció en todas las Comunidades Autónomas en 2017. La variación anual del número de compraventa de viviendas por Comunidades Autónomas en el año 2017 presenta el siguiente desglose: Es liderada por Castilla-La Mancha con un 24,7%, y le siguen Comunidad de Madrid 18,9%, Comunitat Valenciana 18,1%, Principado de Asturias 17,5%, Aragón 17,2%, Cantabria 16,8%, Illes Balears 15,2%, Catalunya 13,6%, Andalucía 12,6%, Región de Murcia 12,4%, La Rioja 12,1%, Castilla y León 11,5%, Canarias 10,7%, Comunidad Foral de Navarra 10,1%, Extremadura 10,0%, Galicia 8,7% y País Vasco 5,4%. El mayor número de compraventas de viviendas en 2017, reflejado por Comunidades Autónomas, se contabilizó en Andalucía con 89.337, seguida de Catalunya con 76.369, Comunidad de Madrid 70.203 y Comunitat Valenciana con 68.512. En concreto en les Illes Balears fueron 15.917, experimentando un aumento de variación anual del 15,2%. Con relación a las compraventas de fincas rústicas, éstas en 2017 aumentaron un 5,6%, y las fincas urbanas un 13,9%; dentro de estas últimas, las compraventas de viviendas se incrementaron un 14,6%.

*Estas mismas fuentes del INE, en el primer trimestre de 2018, dan a conocer que en la **Comunitat de les Illes Balears**, el total de fincas transmitidas a lo largo de 2017, fueron 56.387, un 13,8% más que en 2016, con un montante en fincas de 6.084 operaciones por cada 100.000 habitantes².*

Siguiendo con esta información, indicar que el INE ha publicado el 13-02-18 (en datos provisionales), la «*Estadística de Transmisiones de Derechos de la Propiedad del Año 2017*». En concreto seguidamente mostramos los relativos a las *transmisiones inscritas en los registros de la propiedad sobre fincas rústicas y urbanas*:

Transmisiones inscritas en los registros de la propiedad efectuadas sobre Fincas Rústicas y Urbanas

	Total	Fincas rústicas	Fincas urbanas		
			Viviendas	Solares	Otras urbanas
TOTAL	1.787.776	369.049	828.453	70.777	519.497
Andalucía	293.538	51.878	149.995	14.601	77.064
Aragón	74.310	29.650	24.794	1.999	17.867
Asturias, Principado de	39.767	12.142	15.523	714	11.388
Balears, Illes	56.387	10.662	25.708	3.000	17.017
Canarias	65.676	5.084	36.847	2.181	21.564
Cantabria	23.881	6.220	9.356	601	7.704
Castilla y León	139.701	66.757	37.564	5.323	30.057
Castilla - La Mancha	104.879	44.449	32.011	7.964	20.455
Cataluña	254.862	23.997	134.754	12.554	83.557
Comunitat Valenciana	234.712	37.370	119.697	5.837	71.808
Extremadura	41.245	16.345	15.167	2.483	7.250
Galicia	85.918	23.798	33.183	1.984	26.953
Madrid, Comunidad de	201.214	5.231	118.647	5.869	71.467
Murcia, Región de	51.904	10.652	24.503	2.268	14.481
Navarra, Comunidad Foral de	29.330	9.347	10.917	1.435	7.631
País Vasco	68.395	7.977	32.069	1.410	26.939
Rioja, La	19.321	7.430	6.105	487	5.299
Ceuta	1.292	11	785	14	482
Melilla	1.444	49	828	53	514

De nuevo, en el transcurso de 2017, la vivienda usada ha seguido liderando la demanda. Dato significativo respecto a otros ejercicios, es el que en 2017 las operaciones sobre viviendas nuevas subió un 10,8%, aún así, el de usadas aumentó un 15,4%. Todo apunta a que las compraventas de viviendas de segunda mano seguirán protagonizando las transacciones a lo largo de 2018. *La vivienda usada sigue en ascenso y continúa convenciendo al comprador.*

En esta sintonía de línea expositiva, se pone de manifiesto que *la demanda de vivienda por extranjeros es firme impulsor en el mercado inmobiliario español*. La compra por extranjeros sigue encadenando ejercicios con crecimientos. Tal como ya hemos referenciado con anterioridad y según los datos del *Colegio de Registradores de la Propiedad*, en 2017, se llevaron a

cabo algo más de 61.000 operaciones, lo que supone hasta el 13,1% del total de las transacciones.

En datos publicados por la fuente Expansión el 26-01-2018, marca que según la consultora Knighth Frank, *España se ha situado como segundo país europeo donde los inversores están dispuestos a invertir en el sector inmobiliario, con el 19,9% del total*, figurando por detrás de Alemania que con una demanda del 28,5% del total, se sitúa en vanguardia. Tras España, están Reino Unido (11,9%), Países Bajos (9,9%), Francia (9,3%), los Países Nórdicos (7,9%) y Polonia (3,3%). Los expertos del sector confían en que la inversión inmobiliaria sea ascendente en Europa y España durante 2018. La situación política en Cataluña continúa siendo la principal incertidumbre para el mercado inmobiliario español, al igual que el resultado del Brexit lo es en el caso de Reino Unido. En línea continuada, Expansión publica el 12-04-2018, que según apuntes del informe global Investor Intentions 2018, Madrid figura como la segunda ciudad de Europa favorita para invertir en inmobiliario, por detrás de París.

Abarcando en diferente análisis la estadística del *Precio de la Vivienda* y como ya indicamos en las pasadas navidades, los datos son muy dispares según la fuente. El *Colegio de Registradores de España*, indica que *el precio de la vivienda durante el año 2017 subió un 7,6%*, prosiguiendo por la senda positiva. Con respecto a 2014 este nivel ha supuesto un aumento de casi el 20%, pero si se compara con los máximos alcanzados en 2007, se acumula un descenso del 21%.

Fomento, en su informe de febrero-18, presenta que el *precio de la vivienda cierra 2017 con una subida del 3,1%*. Continúa indicando que el precio medio de la vivienda libre se situó en 1.559€ m² a finales de 2017. Por comunidades autónomas, el precio de la vivienda libre subió en trece, lideradas por Madrid (6,9%), *Illes Balears (6,5%)*, Catalunya (5,3%), Navarra (4,1%) y Canarias (3,9%). Los descensos correspondieron a La Rioja (1,8%), Castilla y León (1%), Castilla La Mancha (0,8%) y Galicia (0,4%). Los precios por metro cuadrado más espoleados se observa que actualmente cuesta en *Illes Balears 2.205€ m² de media*, Madrid 2.355 m², Catalunya 1.893 m² y Canarias 1.428 m². Varias autonomías crecen por debajo de la media nacional, salvando dos regiones como Andalucía y Comunitat Valenciana que avanza a mejor ritmo. Puntualiza que en los municipios de más de 25.000 habitantes, los precios más elevados se dieron en Donostia-San Sebastián con 3.437,3€ m², Sant Cugat del Vallès 3.060,5€ m², Barcelona 3.053,6€ m², *Santa Eulària des Riu 3.004,9€ m²*, *Eivissa 2.939,0€ m²*, Madrid 2.861,5€ m², Getxo 2.858,6€ m² y *Calvià 2.760,5€ m²*. Los precios más bajos se registraron en Elda 521,6€ m², Alcoi 577,8€ m², Ontinyent 586,6 m², Crevillent 599,4 m², Villarrobledo 601,1 m² y Puertollano 610,8€ m². En su informe, en cuanto a la *VPO*, señala que el

precio medio del metro cuadrado de la vivienda protegida en España en el cuarto trimestre de 2017 alcanzó los 1.128,3€.

Según los datos publicados por el INE con fecha 08-03-2018, con referencia al Índice de Precios de Vivienda (IPV) marca en su balance anual, que la tasa de variación anual del Índice de Precios de Vivienda se sitúa en el 7,2% en el cuarto trimestre de 2017. Por tipo de vivienda, la tasa anual de los precios de vivienda nueva es del 7,4%, y en cuanto a la de segunda mano es del 7,2%. En líneas generales, la vivienda gana precio en todas las Comunidades Autónomas. Lideran la cabeza, la Comunidad de Madrid con el 11,9%, Catalunya 10,2% y les **Illes Balears 9,8%, con un índice de las nuevas del 10,1% y de las de segunda mano del 9,7%.** De las ciudades autónomas, Ceuta 8,0% y Melilla 7,7%. El País Vasco se sitúa en el 7,1%, Canarias en el 6,0%. Le siguen Andalucía 4,5%, Cantabria 4,4%, Comunitat Valenciana 4,1%, La Rioja 3,6%, Aragón 3,1%, Galicia 2,9%, Principado de Asturias 2,4%, Castilla y León 2,3%, Comunidad Foral de Navarra 2,1%, Región de Murcia 1,9%, Castilla-La Mancha 0,4% y Extremadura 0,2%.

Siguen los apuntes del INE indicando que en el marco de 2017, el precio de la vivienda libre subió una media del 6,2% en 2017 respecto al año anterior, lo que representa su cuarto repunte anual, tras seis años de caídas. Por tipo de vivienda, el precio de segunda mano aumentó un 6,3% en 2017, y en el caso de las viviendas nuevas su precio se incrementó una media del 5,9%. De estos datos se desprende que el precio de la vivienda sigue su dinámica alcista.

Para 2018, los precios seguirán sintonía de ritmo de crecimiento. Las cifras de previsiones que se barajan en cuanto al incremento del coste de la vivienda para el 2018, suelen variar en función de la fuente informativa, aunque prevén datos en cierto modo parejos: Así, Sociedad de Tasación señala un crecimiento del 5,5%, BBVA espera que suba un 5%, Servihabitat el 4,7%, Bankinter maneja una horquilla entre el 4% y el 5%, etc. Otras fuentes apuestan más alto, a tenor del sector de los promotores, apuntan una horquilla de crecimiento del 6% al 8%. Los porcentuales que tendrán un comportamiento más alcista serán mercados consolidados, grandes capitales y por supuesto los apartamentos y unifamiliares en buenas zonas de la costa. Según datos hechos públicos el 02-04-2018, las Comunidades Autónomas donde más sube el precio de la vivienda son: Catalunya 8,7%, **Illes Balears 7,5%** y Madrid 6,9%; en el lado opuesto donde menos crece son: Castilla y León 0,3%, Región de Murcia 0,3% y Castilla la Mancha 0,4%.

En atención referenciada a **Suelo**, según informe del **Ministerio de Fomento** de marzo-2018, las compraventas de suelo cerradas durante el año 2017, supusieron un importe total de 3.502 millones de €, marcando el

máximo de los últimos siete años. El precio medio de suelo en España a la conclusión de 2017 se situaba en 153,0€ m²; si bien sobresale la disparidad de este importe por territorios y tipos de ciudades. Los más caros se situaron en: Barcelona 468,9€ m², Comunidad de Madrid 456,0€ m², la Comunitat Valenciana 425,5€ m² y las ***Illes Balears 386,2€ m²***. En el lado opuesto figuran Orense 33,9€ m², La Rioja 65,9€ m² y la Región de Murcia 86,0€ m².

En cuanto al **comportamiento del mercado hipotecario**, son aportados los siguientes datos:

Según muestra el informe del ***Colegio de Registradores de España***, referente a las características del crédito inmobiliario, destaca que el endeudamiento hipotecario medio por vivienda en 2017, ha sido de 118.027 €, dando lugar a un importante incremento del 5,7% sobre 2016. La contratación a tipo de interés fijo ha supuesto una de cada tres operaciones, alcanzando un peso del 36,6%, dejando al 63,4% restante para los variables, siendo en su práctica totalidad referenciados al Euríbor (62,5%). Para el conjunto del año 2017, el tipo de interés medio ha sido del 2,3%, siendo el resultado interanual más bajo de la serie histórica. La duración de los nuevos créditos hipotecarios sigue su progresivo ritmo creciente de los últimos trimestres, con un resultado de 23 años y 6 meses, lo que supone un 0,4% superior al del trimestre precedente. Al igual se informa que: la cuota hipotecaria mensual media en 2017 se situó en 543,94€, un 4,1% de incremento sobre 2016, y su porcentaje con respecto al coste salarial en el 28,7%.

Según datos difundidos por el ***Instituto Nacional de Estadística-INE*** el 28-02-2018, el número de hipotecas sobre viviendas en el conjunto del año 2017 fue de 310.096, un 9,7% superior al de 2016. El importe medio de las hipotecas constituidas sobre viviendas subió un 6,3% en 2017, hasta los 116.709 €, mientras que el valor de las hipotecas constituidas sobre fincas urbanas alcanzó los 58.178,0 millones de €, que representa un 14,4% más que en el ejercicio anterior. En viviendas, el capital prestado se situó en 36.191,97 millones, con un incremento del 16,6%. Situándonos a Diciembre-2017, el tipo de interés medio aplicado a viviendas ha sido del 2,73%, lo que significa un 13,5% inferior a Diciembre-2016. Las hipotecas firmadas a interés variable supusieron el 62,5% del total, y en cuanto a las fijas fueron el 37,5% restante. El Euríbor continuó siendo el tipo de referencia más utilizado en hipotecas, y en febrero de 2018 bajó hasta situarse en -0,191%, un nuevo mínimo histórico que llegó tras el ligero repunte de enero, cuando finalizó en el -0,189%. Por Comunidades Autónomas, las que registraron mayor número de hipotecas constituidas sobre viviendas en 2017 fueron Andalucía (60.240), Comunidad de Madrid (56.644) y Catalunya (49.918). Las Comunidades donde se prestó más capital fueron, la de Madrid (9.287,1 millones), Catalunya (6.893,6 millones) y Andalucía (5.898,3 millones). El número de hipotecas sobre viviendas aumentó en todas las Comunidades Autónomas en el año 2017. Las Comunidades con mayores

tasas de variación anuales del número de hipotecas sobre viviendas fueron La Rioja (18,4%), Comunidad de Madrid (16,6%) y Principado de Asturias (12,4%). Les ***Illes Balears*** 7,1%. Por su parte Aragón (0,5%), Comunidad Foral de Navarra (0,7%) y Extremadura (2,0%) presentaron los menores aumentos. Los últimos datos facilitados por el INE a 22-03-2018, dan a conocer que la firma de hipotecas sobre vivienda en el mes de enero-2018, creció un 9,2% en tasa interanual; el importe medio fue de 121.954€; el tipo de interés medio el 2,68% y el plazo medio de 24 años.

En concreto en las ***Illes Balears*** y según fuentes del INE al 28-02-2018, con referencia a las hipotecas constituidas sobre Fincas Rústicas y Urbanas en el año 2017, se aportan los datos de que han sido constituidas un total de hipotecas sobre fincas de 14.686 con un capital global de 2.866.644.000 €, las cuales han sido desglosadas en Fincas Rústicas 838 hipotecas, con un capital global de 238.245.000 € y sobre Fincas Urbanas un número de hipotecas de 13.848, con un capital global de 2.628.399.000 €. Del total de Fincas Urbanas, es decir de las 13.848, a Viviendas ha correspondido un número de 10.084 hipotecas, a Solares 223 y a Otras Urbanas 3.541.

Importante informar que cuando entre en vigor la «***Nueva Ley Hipotecaria***», las inmobiliarias podrán ofrecer préstamos para la adquisición de viviendas «***en cualquier País de la Unión Europea***». Esta Ley está previsto que entre en vigor en el primer semestre de 2018.

En el área internacional hacemos referencia a las exposiciones europeas, sobre todo la de Cannes (Francia) «***Mipim-2018***» (donde se celebra la feria inmobiliaria más importante de Europa). Este certamen se ha llevado a cabo en las fechas comprendidas del 13 al 16-03-2018, donde según datos aportados por los organizadores, la feria ha contado con 5.000 inversores y un montante de 24.000 visitantes profesionales. Es -Mipim-, el definidor principal del mercado inmobiliario del mundo, en el que se dan cita los actores más influyentes de los diferentes sectores inmobiliarios internacionales (oficinas, viviendas, venta al por menor, instalaciones sanitarias, deportivas, logísticas e industriales), ofreciendo un acceso inmejorable a los mayores proyectos urbanísticos del mundo y a los recursos financieros. Por tanto es un escaparate internacional en el que regiones de todo el mundo exhiben su atractivo para atraer inversión extranjera. El inmobiliario español ha vuelto a estar presente en Mipim-18 con stands, además de importantes empresas españolas y profesionales.

En esta edición de Mipim-2018, se ha puesto de manifiesto la solidez y buenas expectativas que ofrece España como economía y como país para los inversores internacionales. La *Spanish Conference* se ha centrado en la inversión y nuevos desarrollos en las grandes ciudades españolas y las oportunidades y retos que estas ofrecen. España es un país de referencia para los inversores internacionales. Además del binomio Madrid-

Barcelona, al que emerge con fuerza el escaparate de Valencia y las capitales de los archipiélagos, ciudades como Málaga y Bilbao suscitan gran interés de los inversores, del mismo modo que capitales como Alicante, Sevilla, A Coruña o Zaragoza, están en ola de crecimiento de foco inversor. *Mallorca e Eivissa siguen como yantares apetitosos de los mercados inmobiliarios más prestigiosos del mundo.* El litoral español se convierte en pantalla de primera plana ante la comunidad internacional inversora. De igual modo escenifican notable presencia las zonas de carácter residencial en diversos puntos territoriales de España.

Abarcando el *mercado residencial de lujo* se desprende que está supervivo con un amplio origen de procedencias. Como ya hemos hecho constar en este informe, según la mayor consultora inmobiliaria privada del mundo, Knight Frank, España es el segundo país de Europa favorito para invertir en el sector inmobiliario, y por tanto *«es puerta abierta a la vivienda de lujo»*. Por otra parte, de manera efectiva se palpa, que cada vez son más las exigencias que se demandan al potencial cliente del sector prime. Con la *Ley de Prevención de Capitales*, el filtrado al interesado es mayúsculo, puesto que *«para el profesional intermediario, va su responsabilidad penal en juego»*. Ya no solo la acreditación de solvencia basta, sino la imperiosa necesidad de análisis de la procedencia legítima de los fondos, puesto que las cifras que se barajan en este tipo de inmuebles prime son verdaderamente millonarias. Otro perfil de valoración es si el cliente viene recomendado, lo que denota muestra de garantía de la posible transacción.

Según informes a los que hemos tenido acceso, en las grandes capitales, en la vivienda de lujo, la rehabilitación de los inmuebles es clave en este sector; por ejemplo, la falta de suelo en capitales como Madrid y Barcelona, hace que para cubrir la poderosa demanda de la vivienda de lujo, pase de en lugar de vivienda de obra nueva, a otros caminos como la rehabilitación. Las *ventas prime* brillan con fuerza; Madrid, Barcelona y Valencia, siguen incrementando sus niveles notablemente. Así mismo, se prevé que 2018 será un año decisivo para las promociones de este sector en las costas, tales como *Illes Balears*, Costa Brava, Litoral Mediterráneo en su extensión, Canarias, etc. El perfil del comprador de viviendas de lujo en España representa: de compradores nacionales el 34% y los internacionales el 66%, estos últimos liderados por británicos, norteamericanos y franceses; importante relevancia cobran los compradores de Escandinavia, donde éstos ven convertir en la Costa del Sol, (Marbella, alrededores, Estepona o Mijas), un imán para su inversión. En general en los compradores pondera la motivación de sus compras, en la adquisición de viviendas como segunda residencia y un alto porcentaje con fines de inversión.

Las ventas de *inmuebles de máxima categoría* en las *Illes Balears* han superado con creces al resto de España desde el año 2009 (*casa de lujo se considera superior a 1 millón de €*). *El precio medio de la vivienda de lujo*

en las Illes Balears, se incrementó en un 12% en 2017. **Mallorca, está considerada un destino líder para extranjeros para invertir en segunda vivienda.** Municipios como Andratx, Calvià y por supuesto Palma están en escasez de vivienda de lujo motivado porque sigue sin parar de crecer la demanda de vivienda de alto standing en Mallorca; con ello los precios seguirán disparándose. Los precios más altos aparecen en el suroeste de Mallorca y en Son Vida. Ejemplos: en Port d'Andratx al igual que en Son Vida, los precios medios se sitúan en 4,5 millones de €. También en Formentor se da esta circunstancia; en Deià se puede llegar a pagar 3,5 millones de €. El sur de Mallorca, Artà o Santanyi barajan horquillas entre entre 1,9 y 1,6 millones de €. Por su parte, en Eivissa, la falta de stock residencial y la alta demanda permanente que recibe desde hace años, generó que el precio de sus viviendas prime crecieran en 2017 hasta los 5.165€ m² de media, un 51% más que en 2016. El interior de la isla se convierte en deseos para los compradores extranjeros; zonas como la localidad de Santa Gertrudis. Uno de los destinos que más ha crecido es Sant Josep, al igual que la Vila. En línea continuada también Menorca ha experimentado un gran aumento en las compraventas que superan el millón de €, pasando del 6 al 10% del total de las transacciones, zonas de Maó o Ciutadella, Torre Solí, Fornells o Son Bou, lo definen. En definitiva, entre otras muchas concretas selecciones, una finca y casa de campo o un dúplex de lujo en Menorca, una villa o un ático en Palma de Mallorca, o una masía o un chalet con vistas al mar en Ibiza o Formentera, son apuestas de ensueño de máximo nivel a alcanzar por unos privilegiados.

La fuente «Demographia Internacional» nos muestra que el ranking mundial de las ciudades con la vivienda más cara del mundo lo sigue liderando Hong Kong, seguida de Sydney, Vancouver y Auckland. De las ciudades del mundo con el coste de vida más alto, ocupa la cabeza Singapur, seguida de Zurich, París y Hong Kong; (Madrid ocupa el puesto 34). Por otra parte, ahora mismo, las ciudades con menor coste vida son Damasco y Caracas, seguidas de otras como Karachi y Bangladesh. Aplicados en Europa, Madrid se sitúa en el puesto 8 y Barcelona con el 10 de las ciudades europeas más caras para vivir.

Centrándonos en el «mercado de Alquiler de Viviendas», y según apuntábamos en el escrito de las pasadas navidades, éste continúa ganando puntos como inversión. Su rendimiento medio anual ha aumentado en 2017 situándose en el 7,3%. Es el local comercial el que sigue a la cabeza de rentabilidad de inversión en alquiler con un 8,4%; las oficinas ofrecen un rendimiento del 7,5% y los garajes están algo más estabilizados rentando entorno al 4,6%. La demanda de alquileres sigue copando enteros, con nuevos récord en los últimos años en España. Los inversores en viviendas para alquilarlas aumentarán, amén de compra para uso propio. La baja rentabilidad de las inversiones alternativas (deuda pública, bolsa, depósitos bancarios, etc.),

hace más atractiva para los inversores las rentas de las viviendas. *El mercado del alquiler encuentra inquilino en pocos días.*

Difusiones de órgano estadístico a Enero-2018, señalan que los precios de los arrendamientos en España han subido de manera generalizada, con un incremento medio del 18,4% interanual a cierre de 2017. El precio medio en España se sitúa en unos 9,7€ mensuales por m². Por capitales de provincia Madrid y Barcelona han sido siempre el referente del mercado de alquiler, de hecho, siguen siendo las dos ciudades más caras para alquilar, pero en 2017 no han encabezado los incrementos, cediendo el protagonismo a Santa Cruz de Tenerife (22,7%), Las Palmas de Gran Canaria 22,5%) o Girona (20,5%) entre otras. Por encima del 15% están Tarragona (17,6%), Granada (16,8%), **Palma (16,2%)**, Málaga (15,4%) o Sevilla (15,2%). Las menores subidas se han dado en Cuenca (1%), Logroño (2,5%) y Soria (2,7%). En Cáceres los precios se han reducido un 1%. En todas las capitales españolas los precios son superiores a los de hace un año, con las excepciones de Cáceres y Barcelona, esta última con un decremento del 4,6%, (cada cual que saque sus conclusiones). A pesar de la caída, Barcelona sigue siendo la capital española con los alquileres más caros 17,5€ m²/mes, seguida de Madrid 15,5€ m² y Donostia-San Sebastián 14,1€ m². **En cuarto lugar se sitúa Palma con un precio de 12,2€ m².** En la parte opuesta de la tabla encontramos Cáceres, la capital más económica, con un precio de 4,5€ m² mensuales. *Mención aparte tienen los precios de los pisos en **alquiler en Eivissa** por desorbitados y prohibitivos. Aparecen datos de que el **precio de alquiler medio por metro cuadrado/mes en las viviendas de Eivissa es de 19,76€ m².** Este precio aumenta si las viviendas se encuentran **en Vila, pues en ese caso se sitúa en 23,09€ m².** Por detrás se sitúa **Santa Eulària, 18,37€ m², Sant Josep 17,80€ m², Sant Joan 17,64€ m², y Sant Antoni 15,65€ m².** Por Comunidades Autónomas, todas registran precios superiores a los que tenían hace un año. **En las Illes Balears, los precios de las casas en alquiler han subido un 22,1% en el último año.** Relativo a ello es significativo los picos registrados en Islas Canarias e **Illes Balears**, donde las rentas se han disparado entorno a un 28% y **un 22%** respectivamente, o Andalucía que espoleada por el boom de Sevilla y Málaga crece un 15,5%. **En les Illes Balears el precio de alquiler medio en euros por m², en estimación, sería en las ciudades de Eivissa 19,8€, Palma 12,2€ y Ciutadella de Menorca/Maó 8,3€.***

El Consejo de Ministros de 09-03-2018, aprobó el «**Plan Estatal de Vivienda 2018-2021**», cuya principal medida es una subvención de hasta 390€ a los menores de 35 años que vivan en régimen de alquiler y cobren menos de 19.000€ al año. Otra gran medida del plan es un cheque vivienda por valor de 10.800€ a los jóvenes que compren su vivienda habitual en una localidad de menos de 5.000 habitantes. Las ayudas al alquiler para mayores de 65 años se fijan en hasta el 50% de la renta mensual. También

se subvencionará a los promotores que construyan o rehabiliten casas adaptadas a las personas de más de 65 años. Obviamente en cada uno de los casos cumpliendo los requisitos que se demanden para ello.

La actividad y la incidencia de los «Arrendamientos de carácter Vacacional y Turísticos», sigue acaparando cuota de mercado a pasos agigantados, de tal forma que se ha convertido en uno de los principales destinos de alojamiento extra-hotelero, que elige el turismo en cualquier temporada del año.

Según el IV Barómetro del Alquiler Vacacional presentado por la plataforma on line de alquiler vacacional HomeAway, en 2017, el 32,5% de los usuarios utilizaron la vivienda vacacional. Son las familias los principales interesados de las viviendas turísticas representando el 51%, seguido de las parejas con el 28% y por los grupos de amigos con el 19%. Precisa este análisis, que las viviendas turísticas han sido utilizadas en más de 22 millones de viajes en los dos últimos años, siendo cada año la tendencia de viajar más veces reduciendo la estancia media. El canal privilegiado para la búsqueda de este tipo de alojamiento es Internet, matizando el aumento del uso de webs especializadas en alojamientos turísticos, lo que obliga a constatar la veracidad de lo publicado por las consecuencias negativas que se puedan derivar.

Las Comunidades Autónomas más utilizadas como destino por los residentes en España son: Andalucía, Comunitat Valenciana, Islas Canarias, Catalunya, Madrid e Illes Balears; no olvidemos su preferencia por el Turismo de Sol y Playa, aunque se van acentuando otro tipos de elección. Con referencia a los extranjeros, España, es destino preferido en alquiler vacacional, liderando Reino Unido la demanda, seguido de Alemania, Francia, Italia, Países Bajos, Escandinavos, Grecia, Croacia, etc. Las Comunidades Autónomas que más incrementan solicitudes son Catalunya, Illes Balears, Andalucía, Comunitat Valenciana e Islas Canarias.

Les Illes Balears en su conjunto, son de los destinos de alquiler vacacional más demandados para los turistas europeos en 2017: destacan alemanes, británicos, italianos, franceses y holandeses liderando las peticiones.

La normativa que le es aplicable a los Arrendamientos de carácter Vacacional y Turístico, es de competencia de cada una de las Comunidades Autónomas; concretamente en las Illes Balears, la desarrollada por medio de la controvertida Ley 6/2017, de 31 de julio, de modificación de la Ley 8/2012, de 19 de julio, del turismo de las Illes Balears, relativa a la comercialización de estancias turísticas en viviendas, la cual entró en vigor el 01-08-2017. Aspectos a destacar en esta ley es relativo a la comercialización de estancias turísticas en viviendas en

propiedad horizontal. Registro y techo de plazas turísticas y delimitación zonal para este objeto. Notable también es el protagonismo de las comunidades de propietarios en la autorización de viviendas para este menester que les pueda afectar. Ha habido ya sanciones por incumplir las normas de registro de las viviendas turísticas y/o prácticas consideradas no adecuadas en las mismas.

Por otro lado significar que el Consejo de Ministros aprobó el 29-12-2017, una normativa por la que se obligará, a partir del próximo mes de julio, a las plataformas de alquiler de viviendas tipo Airbnb, HomeAway, Wimdu o Niumba, a enviar a la Agencia Tributaria la información relativa a los propietarios y los clientes, con el objetivo de reforzar la vigilancia sobre el alquiler vacacional por parte del Ministerio de Hacienda. La declaración será obligatoria para personas y entidades, y la misma tendrá que contemplar la identificación del titular de la vivienda, la del titular del derecho (si es distinta de la anterior) y la de las personas o entidades cesionarias, así como número de días de disfrute de la vivienda con fines turísticos e importe recibido.

Extensa y variada ha sido la continua información que hemos ido facilitando acerca del alquiler vacacional y turístico en múltiple contenido por nuestros diversos medios de comunicación, resaltando sobre todo a través de las distintas Ponencias de Formación Continuada y de Información, que de forma presencial hemos ido llevando a cabo, en las que, de forma continua, hemos contado con la asistencia e intervención de altos cargos del Govern Balear.

Por todo lo anteriormente expuesto, sigue objeto de nuestra propuesta a la Administración, la direccionada a que este cometido «sea gestionado por verdaderos profesionales para evitar sorpresas y oscuridad», en aras de proteger a consumidores/usuarios y propietarios, dado que «el Sector Turístico es fuente primordial para la economía», y en lo que nos és de acción directa conlleva un cúmulo de responsabilidades que deben estar cubiertas y garantizadas profesionalmente, y como es obvio, con el derecho que le asiste a ser remunerado por los servicios prestados por el recto proceder del profesional.

El Sector Inmobiliario es uno de los pilares de la Economía Nacional, estando asimismo con fuerte nexo relacionado con el Sector Turístico. Tanto el turista nacional como extranjero, es cada vez más asiduo a los diferentes puntos geográficos de nuestro País, repitiendo en su mayoría como arrendatarios vacacionales, a lo que le sigue un verdadero interés de compra de vivienda, bien para establecer su vivienda habitual definitivamente, presente o futura, como muy principalmente también para poder disfrutarla como segunda residencia. El turista extranjero tiene su punto de mira en España y ello revierte en negocio inmobiliario y correlativo.

Cada vez más, en las diferentes demarcaciones geográficas españolas, se regulan normas en el marco inmobiliario, dado que las competencias en esta materia las tienen atribuidas las comunidades autónomas. Pues bien, desde su inicio en el «*Territori de Catalunya*» con la promulgación del *Decreto 12/2010, de 2 de febrero*, al que siguió el «*País Vasco*» mediante *Decreto 43/2012*, el Gobierno de la **Comunidad de Madrid**, ha promulgado su normativa mediante el **Decreto 8/2018, de 13 de febrero**, del Consejo de Gobierno, por el que se crea el Registro de Agentes Inmobiliarios de la Comunidad de Madrid, (publicado en el BOCM el 16-02-2018), y se regulan los requisitos para la inscripción del Agente Inmobiliario, definiendo, entre otras, las exigencias requeridas de Titulación y Garantías de Cobertura y Solvencia, que habrán de cumplir aquellos inscritos que intervengan en el mercado inmobiliario. Este Decreto entrará en vigor a los tres meses de su publicación en el BOCM, (mayo-2018).

Desde que el «**Govern de les Illes Balears**», anunció el *Proyecto de su Ley de Vivienda dado a conocer el 04-08-2017, el cual se prevé cobre rango de Ley de forma inminente*, (se esperaba fuera para febrero-18), las expectativas de los profesionales del sector, siguen a la espera de la puesta en marcha de lo que hizo público el Govern Balear en su borrador de fecha 23-11-2016. Entre otros muchos puntos se ponía de relieve, en la disposición adicional tercera, la definición de **la figura de un agente inmobiliario habilitado legalmente para poder ejercer la profesión de la intermediación inmobiliaria en las Illes Balears**; conviene matizar que *Agente Inmobiliario* es la denominación genérica que se atribuye a todos los profesionales del sector. Así mismo reglamentariamente fijar los requisitos para ejercer la actividad del agente inmobiliario, al igual que las obligaciones que deberá cumplir en el desarrollo de la profesión inmobiliaria. De forma paralela, reglado oficialmente por el Govern Balear, constituir un «**Registro Administrativo Público**» que tendrá por objeto «**la inscripción de los agentes inmobiliarios y/o agencias**», siendo por tanto a partir de ese momento imperativo, «que todos los Profesionales Inmobiliarios de las Illes Balears, estén debidamente habilitados para poder ejercer la actividad dentro de los parámetros establecidos por Ley».

Las directrices de gestión en la «*Comunidad de Andalucía*», cuya iniciativa era postular un código de buenas prácticas, pudiera ser que «**la Junta de Andalucía no esté por la labor de dar su reconocimiento oficial**», dado que en nuestra opinión (y probablemente también del organismo público), aparenta que unos cuantos pretenden crear un coto cerrado de intereses particulares, con esa denominación de «*Código Andaluz de Calidad Inmobiliaria*». Hay que hacérselo mirar. «**No hay nada más sagrado profesionalmente que ejercer una actividad con legalidad, legitimidad, honorabilidad y acatando con rigor un Código Deontológico y demás normas de obligado cumplimiento**». «**Así actuamos los ADPI**».

Como indicábamos en el informe de las pasadas navidades, a través de informaciones que fuimos recibiendo, una vez más ha estado presente la ridiculez de alguno de esa organización llamada Api, con comportamientos payasos montando artilugios para molestar a nuestros legítimos consocios; alguno de ellos les ha recriminado su actitud de bajeza de «objetivo captacuotas». Recordemos el histórico de estos individuos, en el que solo ha imperado «ampararse en una toga imaginaria», para interponer querellas criminales contra los profesionales que no comulgábamos con ellos. Esta misma gente que amenazaba con que: *quién no estuviera en su colegio iría a la cárcel*, (de hecho villano lo intentaron), fueron fulminados por la razón y por la ley. Un polémico Colegio de Apis que nunca tuvo ninguna razón de ser, y ahora, después de árduo tratar de crucificarnos por doquier durante más de 25 años, su iluminado brilla en copiarnos y transformarse en colectivo de paralelismo de nuestro Colectivo Profesional. Lo reitero, «que ninguno de nosotros se confíe con este tipo de gente porque no se sabe de lo que son capaces de embaucar». Alguien que en su histórico apesta esa forma de proceder, para mí no es de fiar. **«Alerta pues»**.

El colmo denigrante de las vergonzosas malas actuaciones en nuestro sector, las protagonizan ciertos noveles piratas que con granuja denominación propia anuncian «la alternativa a las agencias inmobiliarias», y que entre otros descaros indecentes quieren mostrar, a un público frágil, el comercializar a cambio de cuota fija. Pues como leí en un artículo: *A la Mala Yerba hay que Cortarla Desde que Aparece*. Esperemos que las normativas de regulación del sector inmobiliario se encarguen de pulverizarlos desde la raíz. Apoyaremos cada uno de nosotros como granitos de arena para, junto con la Administración, fulminarlos.

El Año 2018 augura muy buenas noticias para el Sector Inmobiliario, consolidando la senda de crecimiento asistida en 2017. Con el global expuesto, de máximo calado es tener vigía constante de que, tanto los demandantes del mercado nacional como internacional, amén del motivo dado al que destinen sus operaciones//inversiones, son inversores, compradores y usuarios de máxima exigencia en que el profesional que intervenga cumpla con todos los requisitos legales y que sea avalado en su intervención de que, éste, goce con el respaldo colegiado del Colectivo al que pertenece, circunstancia que cumplen en su plenitud nuestros Profesionales Titulados ***ADPI-Asesores de la Propiedad Inmobiliaria//Agentes Inmobiliarios***. De igual forma todos estos datos son de privilegiada posición para la actuación de nuestros Titulados Profesionales Diplomados: ***TECPEVAL-Peritos Tasadores Judiciales de Bienes Inmuebles; INTERFICO-Interventores de Fincas y Comunidades; MEDFIN-Mediadores Financieros; INGESA-Interventores de la Gestión Administrativa; MECIMER-Mediadores Civil y Mercantil; GESTUR-***

Gestores de Actividades Turísticas. El Sector Turístico, un año más, vivirá récord, y gozará de brillante nexo aferrado al Sector Inmobiliario.

Seamos bien conscientes y no olvidar que tanto el consumidor como el inversor (*nacional y/o internacional*), son plenos conocedores de los cambios en rápida expansión con que cuenta el sector inmobiliario, al igual que de los posibles problemas y responsabilidades que puede conllevar en cuanto a la mala praxis se refiere, así como los requisitos de las exigencias de actuación. Obviamente sin olvidar jamás, lo dispuesto en el art. 3 de la Ley 10/2003, de 20 de mayo, en lo referido a: «sin perjuicio de los requisitos que, por razones de protección a los consumidores, establezca la normativa reguladora de esta actividad».

Como ya les hemos ido informando puntualmente, es de relevancia significar la vigencia de los «diferentes acuerdos» que desde nuestra entidad y Colectivo Profesional, han sido gradualmente suscritos con distintas entidades, con especial referencia de las siguientes: Actualización de las concreciones en nuestro «Seguro de Responsabilidad Civil Colectivo» y de los perfiles de nuestros Profesionales Titulados. En línea paralela se está negociando formalizar, «de carácter individual», «concretos Seguros de R.C.», al igual que de «Garantía de Caución», para aquellos profesionales que se les exija por «inscripción de Registro Público», al objeto de que cada uno de nuestros profesionales debidamente habilitados decida su propia conveniencia o necesidad. Colaboración con el Banco de Sabadell(*), Red de Colaboradores de Solvia, La Sareb, Agencia Estatal de Administración Tributaria, Consejería de Economía y Hacienda de la Comunidad Autónoma de la Región de Murcia, Departamento de Hacienda y Finanzas de la Diputación Foral de Bizkaia, Articulados 340 y 341 de LEC y RDL 1/2010, y otros diferentes acuerdos y aplicaciones de actuación en las que, oficialmente, no se ha precisado el requerimiento, en sentido exclusivo, de convenio en tipo determinado. (*) En este concreto relativo al Convenio con Banco Sabadell, quedó afianzado en la reunión de 20-03-2017, con el compromiso entre Banco Sabadell y nuestro Colectivo Profesional; fruto de ello fue la oferta ampliada de «Expansión Negocios Plus PRO», pensado muy concisamente para nuestras empresas, despachos profesionales, autónomos, comercios, etc., con múltiples ventajas y financiaciones a nuestra medida si se precisan. A su vez desde el 29-01-2018, en la «Nueva Línea Expansión», Banco Sabadell informa que se podrá disponer de un dinero-extra para realización de proyectos personales, sin comisiones ni gastos de formalización. Recordamos que se sumó la atención personalizada para nuestros Consocios, de un Jefe Directivo de Banco Sabadell experto en el área de colectivos profesionales.

Abarcando de forma directa la actividad de Actuación Pericial Judicial, hacemos hincapié en que, por resolución que fue emitida por Justicia, somos legales profesionales tasadores para la suscripción de Préstamo

Hipotecario entre Particulares, dado que este tipo de tasaciones, no necesariamente debe ser realizada por entidades homologadas (bancos, etc.), sino **«pueden ser realizadas por entidades o personas físicas que tengan entre sus funciones profesionales la de tasar»**.

Según información a la que hemos tendido acceso, (fuente AEV), **«las tasaciones llevadas a cabo durante el ejercicio de 2017 han experimentado un crecimiento del 18%»**. **Con referencia a las «tasaciones con fines hipotecarios, su incremento es del 21% en número y del 17% en importe tasado, en datos interanuales»**.

Con el informe elaborado por la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC), en el cual se remarca que las Listas de Peritos Judiciales se regulan en la Ley de Enjuiciamiento Civil (LEC), **no otorgando esta función en exclusiva a pretendidos Colegios Profesionales, de tal forma que el acceso a las Listas están abiertas a los Técnicos Competentes, (como nuestros TECPEVAL), y por tanto que no se restrinja la competencia exigiendo requisitos de formación y de experiencia que no sean propias de la pericial a elevar, sino la formación y capacitación que son establecidas legalmente y no adicionales, dado que por este motivo se introducirían restricciones injustificadas al ejercicio de la actividad de peritaje judicial, «solo cabe acatar la única realidad existente en el ejercicio de esta profesión, en cumplimiento a lo establecido por el Consejo General del Poder Judicial con fecha 28-10-2010»**. En este sentido cada año, en debido tiempo y forma, reglamentariamente **«se aportan los Listados»** de nuestros **Titulados Profesionales Diplomados Peritos Tecpeval**, para la designación de perito judicial, tal como viene recogido en los arts. 340 y 341 de la Ley de Enjuiciamiento Civil, **siendo el propio estamento judicial el único que está facultado para la primera designación**, la cual se efectúa por sorteo en presencia del Secretario Judicial y a partir de ella por orden correlativo. Como ya hemos indicado en ocasiones anteriores, reiteramos que lo primero que debe de hacer un perito tras haber sido designado por el ente judicial, **es, una vez aceptada la designación, solicitar provisión de fondos**, por importe de tanto y cuanto el perito lo considere conveniente, evaluando siempre la complejidad de la pericial y valorando algo tan importante como los tiempos y desplazamientos que debiera emplear si fuere requerido a Vista/s.

En trazo paralelo a lo expuesto, ***son facilitados listados de Peritos a los Registros Mercantiles***, a los efectos propios de designación para las valoraciones que desde estos organismos son requeridos en aplicación procedente, en cumplimiento del Real Decreto Legislativo 1/2010, de 2 de julio.

Tal como ya dimos cumplida información, tomamos parte en la reunión de Presidentes y Representantes de Asociaciones de Peritos que se llevó a cabo el

14-09-2017 en Madrid. Con lo genérico de lo tratado en la misma: Federación Estatal; Acceso a Lexnet; Listado homologado de designaciones; Creación de lista de Profesionales por Especialidades, etc., se apostó para nuevas reuniones. A tal fin se anunció para el 06-04-2018, siendo posteriormente anulada y emplazándola para su celebración el día 19-04-2018.

Conviene recordar que en el amplio círculo del Titulado Tecpeval, como Técnico Especialista en Tasaciones y Valoraciones, está facultado para todo tipo de Peritaciones, bien sean ofrecidas y demandadas por sí mismo, al igual que en funciones de colaboración con Letrados, Procuradores y demás Bufetes Profesionales; también en Herencias, Notarías y Registradores. Del mismo modo en actuaciones para Hacienda, Seguridad Social y demás entidades de la Administración Pública y Privada, al igual que del ámbito financiero, empresarial, de seguros y encargos propios de terceros, o a título de solicitud personal y/o particular privado. Por tanto en la esfera descrita del crecimiento económico y del sector inmobiliario en particular, al Profesional Titulado Tecpeval se le refleja «una amplia variedad de opciones donde puede ofrecer sus servicios en el desarrollo del ejercicio pericial».

El desarrollo de la actividad profesional relativa a las **Administraciones de Fincas y Comunidades**, en ámbito rústico, urbano y específico de las urbanizaciones, viene siendo una de las funciones en las que ocupan prolongada dimensión **nuestros Titulados INTERFICO-Interventores de Fincas y Comunidades**, habida cuenta su constatada alta preparación y cualificación profesional, con la garantía y aval acreditada por ser Miembro inscrito oficialmente en el Colectivo Profesional con rango titulado del cargo de **Secretario-Administrador**, cumpliendo con lo reglamentado en el art. 13.6 de la LPH y perfectamente refrendado por Sentencia del Tribunal Supremo.

Al hilo de lo antedicho, es de primer orden, retomar haciendo mención a lo desarrollado en el apartado concerniente a la figura del Agente Inmobiliario, ya que también el Govern Balear hizo pública mención, desde el prisma del citado «**Borrador de la Ley de Vivienda de las Islas Baleares**», en su disposición adicional tercera, **a la figura del llamado Administrador de Fincas, a los cuales cataloga, (salvo disposición posterior), de una forma global, por ejercer la misma actividad, sea cual sea su denominación;** así pues, en este sentido, «es para todos que»: Es Administrador de Fincas, la persona física, debidamente habilitada, que se dedica de manera habitual y retribuida a la prestación de servicios de administración y asesoramiento a los titulares de bienes inmuebles y a las comunidades de propietarios. También se considerará administrador de fincas las corporaciones y otras personas jurídicas en las condiciones y los términos establecidos en el ordenamiento jurídico. Es decir todo aquello que sea de conformidad con lo reglamentado en el art. 13.6 de la LPH; lo que nuestros **Titulados Profesionales Diplomados-INTERFICO, cumplen**

con total exactitud desde el primer día en toda su extensión, como «Secretario Administrador», de acuerdo con lo exigido en la citada LPH.

Como indicábamos en el informe de las pasadas navidades, es capital reincidir en el consabido «legítimo derecho de nuestra actividad en las administraciones de fincas y demás», puesto que unos descerebrados, una vez más, han asomado la picota de comportamiento ridículo en 2017, protagonizado por los denominados colegios de administradores de fincas. En esta ocasión, el **Consejo General de Colegios de Administradores de Fincas, vuelve a ser desacreditado por actos de competencia desleal**. Pues bien, esta gente por denuncia presentada contra ellos con fecha 08-06-2017 ante «La Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC)», por campaña de difamación restrictiva y propagandística sobre su exclusividad, **vuelve a ser desacreditado**, e insta esta institución al Consejo General de Administradores de Fincas, para que se abstenga de llevar a cabo publicidad similar relativa a la exclusividad profesional, por ser contraria a la Ley 15/2007, bajo la advertencia de incoación de expediente sancionador. Queda bien claro que estos malintencionados **«No tienen exclusividad en nada»**, bueno sí, en hacer el ridículo. Esperemos que otra vez les sirva de lección, y si no.....hasta la próxima.

Conviene recordar que es de suma importancia indicar que en el ámbito del ejercicio de la Administración de Comunidades de Propietarios, desde que el 02-10-2016, entró en vigor la Ley 39/2015, de 1 de octubre, del Procedimiento Administrativo Común de las Administraciones Públicas. **Esta Ley obliga, entre otros, a las Comunidades de Propietarios** a los efectos de que la relación electrónica comprende tanto las notificaciones como la presentación de documentos y solicitudes a través de registro. **Las presentaciones de documentos y solicitudes dirigidas a la Agencia Tributaria, deben realizarse obligatoriamente a través del registro electrónico www.agenciatributaria.gob.es**

El incumplimiento de esta obligación puede ser constitutivo de infracción tributaria, que establece la imposición de una sanción consistente en multa pecuniaria fija de 250€.

Con relación a la Normativa Europea de aplicar la «Regulación para la contribución al ahorro y la eficiencia energética en los edificios, y por ende relativo a la Instalación de Contadores de Calefacción, Repartidores de Calefacción y otros de consumo energético», nuestro gabinete de arquitectura informa de lo siguiente: Tras comprobar los cambios en las normativas actuales, no se han encontrado cambios efectivos sobre la normativa aludida; no obstante, **«sí»** se aprecian movimientos al respecto, y diversos medios y publicaciones especializadas recogen lo siguiente: «El Real Decreto que regula la individualización de consumos de calefacción se aprobará en 2018».

Matizar una vez más que sigue a vuestra disposición el «*Servicio Integral de Adaptación de Protección de Datos de forma personalizada*», dada la aplicación de seguridad que ello comporta, y evitar imposición de posibles sanciones. De igual forma está a vuestro servicio el departamento por el que «*se obtiene legitimado el Certificado de Eficiencia Energética*», que es de obligado cumplimiento y presentación del mismo para la venta o alquiler de todos los inmuebles construidos antes de 2007, de acuerdo con lo reglamentado en el R.D. 235/2013.

Con relación al ejercicio de actividad de la **Mediación Financiera**, y como ya hemos indicado en apartado anterior de este escrito, según el INE, el importe medio de las hipotecas constituidas sobre viviendas subió un 6,3% en 2017, hasta los 116.709 €, mientras que el valor de las hipotecas constituidas sobre fincas urbanas alcanzó los 58.178,0 millones de €, que representa un 14,4% más que en el ejercicio anterior. El Euríbor, índice de referencia más utilizado en hipotecas, bajó en febrero-2018 hasta situarse en -0,191%, un nuevo mínimo histórico que llegó tras el ligero repunte de enero-18, cuando finalizó en el -0,189%. Recordar que el Euríbor se adentró en febrero-2016 en terreno negativo por primera vez en la historia. Por otro lado las fuentes de los Registradores indican que la cuota hipotecaria mensual media en 2017 se situó en 543,94€, un 4,1% de incremento sobre 2016, y su porcentaje con respecto al coste salarial en el 28,7%.

Según ha publicado el Consejo General del Poder Judicial (CGPJ) en su reciente informe «Efectos de la crisis económica en los órganos judiciales», el número total de lanzamientos hipotecarios o desahucios practicados en 2017, fue de 60.754, un 3,6% menos que en 2016. Las ejecuciones de inmuebles iniciadas se redujeron un 37,8%, hasta 30.094. En concreto, más de la mitad de los lanzamientos -que incluyen todo tipo de inmuebles-, es decir, un 58,7%, fueron consecuencia de procedimientos derivados de la Ley de Arrendamientos Urbanos -LAU-, mientras que el 36,8% se produjo tras una ejecución hipotecaria, y el resto por otras causas. Los lanzamientos por impago del alquiler experimentaron un aumento del 4,3% en 2017, mientras que los derivados de ejecuciones hipotecarias bajaron un 15,4%. Todos estos datos marcan la cifra más baja de las registradas desde 2008.

La economía creció un 3,1% en 2017, mostrando varios años consecutivos en que crece la economía española. Según los datos publicados por el Banco de España el 28-03-2018, la deuda pública de España cerró 2017 en el 98,3% del PIB, arrojando la cifra de 1.144.298 millones de euros. Economía prevé que la ratio siga su tendencia a la baja. Las previsiones de crecimiento de la economía española para el 2018, según apunta el Gobierno y el Banco de España, se fija en el 2,7%. La estimación de Bruselas es del 2,6% pese a la situación que continúa en Catalunya. Dado el buen arranque de año experimentado, analistas privados auguran el 3%

(incluso el 3,2%). En línea continuada el Centro de Predicción Económica (Ceprede), señala que las Comunidades Autónomas de Madrid y Catalunya crecerán en 2018 un +2,9%, la Comunitat Valenciana y la Comunidad Foral de Navarra un +2,8% y las **Illes Balears un +2,7%**, superando estas cinco comunidades autónomas la media de crecimiento nacional, la cual considera en un +2,6%; sin embargo el 11-04-2018, Ceprede, eleva el porcentual nacional al +2,7%. Por otro lado fuentes publicadas por Expansión el 13-04-2018, indican que según unos apuntes del informe del Servicio de Estudios del BBVA, **la economía balear crecerá un 4,1% en 2018, situando a Illes Balears entre las comunidades autónomas de mayor crecimiento.**

Como indicábamos en el informe de las pasadas navidades, los Fondos Garantizados continúan siendo fuente referencial. La Jubilación ocupa la principal preocupación financiera; en este sentido cabe matizar sobre los datos que aporta el Barómetro del CIS al 10-04-2018, en el que se indica que la preocupación de los españoles por las pensiones registra un máximo histórico, alcanzando su nivel más alto de los últimos 30 años. Según la distribución del ahorro en España, los depósitos y la liquidez acaparan todavía el 40% del ahorro de las familias españolas. El perfil conservador prima a la hora de gestionar ahorros. El 37,5% de la inversión de los españoles está en depósitos, mientras que el 2,9% lo mantienen en efectivo. Según fuentes del sector se indica que los españoles cuentan en depósitos con cifras de 800.000 millones de euros, y con otros 62.000 millones en liquidez. Aproximadamente, los fondos acaparan 215.000 millones de euros del ahorro de los españoles, lo que supone la cifra más alta de toda la historia. Pese al tirón de los fondos, la Bolsa, con el 20,8% del ahorro, es la segunda opción favorita de inversión en España dadas las buenas perspectivas de las cotizadas.

Las fuentes de financiación alternativa son dispares, estando a la orden del día las de financiación colectiva e inversión inmobiliaria, tales como el *Crowdfunding* y las *Socimis*. Para posible liquidez empresarial, en el informe de las pasadas navidades, hacíamos referencia a las propias del *Factoring* y el *Confirming*, herramientas estas que cubren aspectos fundamentales en la gestión empresarial, tanto como servicio financiero por liquidez, como por anticipo de cobros. Por ello indicábamos que, a pesar de sus costes, su uso sigue creciendo en España, tanto en las grandes empresas como en pymes.

En línea de actualidad, significar que con la entrada vigor en enero-18 de la transposición MiFID, las empresas de Asesoramiento Financiero (EAFIS) han tomado posiciones para su planteamiento de reconversión financiera, sobre todo a la hora de crecer y/o potenciar su crecimiento en el mercado con agentes financieros.

Seguimos en la estimación de juiciosa cautela en el posible uso del *Bitc oin* u otra moneda digital en las operaciones financieras. Hacienda vigilará el uso del *Bitc oin* para frenar el fraude. Este organismo pondr  el foco en los monederos electrónicos y las ventas por Internet. Estas son algunas de las prioridades del Plan de Control Tributario de 2018.

Persistimos en tener en cuenta *que los inversores españoles son los que más recurren al asesoramiento financiero*. Nuestros Titulados **MEDFIN-Mediadores Financieros**, son verdaderos profesionales titulados de prestigio, avalados frente a terceros al estar debidamente habilitados en el Colectivo Profesional. Por consiguiente est n plenamente facultados para el desempeño de la aplicación e intermediación en la gran concha que ofrece el marco financiero.

Ocup ndonos de las funciones encaminadas a la **«Gestión Administrativa»**, de todos es ciertamente conocido que el órgano de Presidencia de Ingesa, su Junta Directiva y demás Profesionales, no han cesado en su interés y empeño, durante más de 5 años, por lograr la plena competencia e igualdad de oportunidades profesionales en todos los ámbitos, públicos y privados, para sus Miembros Numerarios. Por tal motivo nos congratulamos de la obtención calificada como **«Colaboradores Habituales»**, en la que nuestros *Titulados Interventores de Gestión Administrativa-INGESA*, *est n facultados para operar Profesionalmente ante la Dirección General de Tráfico (D.G.T.), sus Jefaturas y demás Delegaciones* y se van sucediendo apuntes de este organismo en cuanto a la gestión y forma de operar, como por ejemplo el pago electrónico de las tasas desde el 15-10-2017.

Conviene recordar, por haber sido solicitado por Miembros de nuestro Colectivo Profesional, que *según acuerdo de colaboración firmado con la Agencia Estatal de Administración Tributaria y el Presidente de INGESA, en Madrid el 24-05-2012, los profesionales INGESA ostentan condición reconocida como colaborador con la Agencia Estatal de Administración Tributaria y los profesionales INGESA*; se describe objeto de este acuerdo para **«la presentación telemática en representación de terceros de declaraciones, comunicaciones, declaraciones-liquidaciones o cualesquiera otros documentos exigidos por la normativa tributaria e interponer recursos de reposición»**. Para ello obviamente, con carácter previo, deberá dar de alta el Colectivo Profesional INGESA a los Titulados debidamente habilitados para su constancia y código en la Agencia Tributaria.

Amén de que ya hemos pronunciado reiteradamente que el Titulado INGESA puede operar ante Tráfico y Agencia Tributaria, ** ste tiene en su haber multitud de servicios de operatividad profesional**, por lo que quizás sea conveniente recordar las múltiples funciones de que dispone este profesional titulado, tales como en las * reas fiscal, laboral, contable,*

mercantil, transportes, intervenciones en registros, notariales, civiles, mercantiles, eclesiásticos, penales, consulares, patentes y marcas, y un sinfín de etc. Con ello, el Titulado INGESA, abraza cualquier función profesional ante los organismos públicos y privados que se le demande.

En la esfera de la habilitación titulada referida al campo «**Profesional de la Mediación**», matizar el acreditado relieve que nos ha supuesto, desde que somos acreedores de la denominación propia profesional **MECIMER-Business Mediator-Mediador Civil y Mercantil**, de conformidad con lo articulado en la *Ley 5/2012, de 6 de julio, de mediación en asuntos civiles y mercantiles*, **dándonos opción a intervenir como mediadores en el ámbito judicial profesional**, ya que el objetivo del estamento judicial es el de «*descongestionar de trabajo a los Juzgados*», por tanto, gracias a tener en nuestro haber esta titulación, (tras unos requisitos académicos previos exigidos por normativa), poder ejercer esta importantísima profesión con absoluta legalidad y con el amparo del Colectivo Profesional creado al respecto.

Los Gobiernos de las diferentes Comunidades Autónomas, siguen en su desarrollo aprobando diversa legislación, reglamentos, acuerdos, etc. respecto a Mediación, sobre todo desde que el Estado Español dio luz verde a la antes citada Ley 5/2012 de mediación en asuntos civiles y mercantiles. Cada vez son más los recursos, incluso desde los propios juzgados, que se ofrecen para **potenciar esta alternativa tan beneficiosa que es la Mediación.**

Se hace constar que, de igual forma que para el anterior ejercicio de 2017 se dispuso confeccionar y presentar **Listados de nuestros Mediadores Civil y Mercantil-Mecimer** ante las Divisiones Territoriales de los Juzgados, Órganos Jurisdiccionales y de Registros de la Administración Pública, de modo análogo a los listados de Peritos Judiciales-Tecpeval, **para este presente ejercicio 2018, se han remitido nuevos Listados de Mediadores Civil y Mercantil-Mecimer de manera simultánea con los nuevos Listados de los Peritos Judiciales-Tecpeval.**

El pasado 21 de enero, como ya viene siendo habitual en esta fecha cada año, se ha celebrado el **Día Europeo de la Mediación**. Se celebra este día porque en esta fecha, hace ya 20 años, el Comité de Ministros del Consejo de Europa aprobó la recomendación nº 98, primer texto legislativo sobre la mediación familiar en Europa, y que fue considerado el origen del impulso europeo a la mediación como método de solución de conflictos. Muchos, buenos y eficaces han demostrado ser los resultados dimanantes del método de la mediación, lo que se ha traducido en promulgar desde la Unión Europea y sus Estados Miembros, diferentes normas y legislaciones para **potenciar el uso de la mediación en otros ámbitos como el civil y mercantil.** Mediante este procedimiento se da solución consensuada a

conflictos de: Problemas Comunitarios y Vecinales, Conflictos Familiares, Conflictos de Herencias, Conflictos de Divorcio y Custodia de los Hijos, Conflictos Empresariales, Problemas en Empresa Familiar, Problemas Laborales, Accidentes de Tráfico, Conflictos Sanitarios, Conflictos en Construcción e Industria, etc.

Para ser garantes profesionales de la Mediación, es indispensable que «El Mediador», prosiga una continuada formación, cuyo resultado se transformará en el éxito de sus intervenciones y por consiguiente en aval de su prestigio, lo cual conlleva a múltiples actuaciones profesionales.

Por todo lo desarrollado, es esta una Profesión remunerada de éxito presente y garantía auténtica de futuro, estando a nuestro alcance.

Mención muy concreta especial merece el Potencial Sector del Turismo. De todos es consciente nuestro firme propósito de haber conseguido una específica Habilitación Titulada en este sector por la fuerte demanda de empleo fértil que este genera. Me refiero directamente a la «Figura Profesional Titulada» de:

-GESTUR-

Gestor de Actividades y Establecimientos Turísticos

-Manager Activities and Tourist Establishments-

Como ya he pronunciado en otras ocasiones, su raíz nace, por el potencial turístico enorme y al alza que tiene España, y por la acentuada interconexión existente en España entre la fuente del turismo y el mercado inmobiliario y afines. Ambos factores fortalecen que podamos conseguir que nuestras agencias y negocios obtengan añadidos surtidores de ingresos de extraordinaria trascendencia.

Según informe aportado por la Agencia Ranstad, para el Sector Turístico en España en 2017, todas las regiones de España han incrementado los puestos de trabajo gracias a la afluencia del Turismo, con incrementos que alcanzan en ámbito nacional un porcentual del 4,6% respecto a 2016 y un 21,4% desde 2008, lo que brinda ocho años consecutivos de aumentos de puestos de trabajo. «El ranking de aumento de puestos de trabajo en este sector ha sido liderado por las Illes Balears».

Al igual que en 2016, los perfiles más demandados son los de base, es decir: camareros, mozos, ayudantes de cocina, personal de habitaciones, personal de aeropuertos, etc. Sin embargo cada vez es más frecuente la búsqueda de profesionales de perfilada cualificación, como Directivos, o Medios, Managers, Gerentes, Jefes de Sala, Directores de Hotel, Conserjería, Atención al Cliente, Auxiliares de Guías, y con mucha relevancia la función específica de Responsable de Guía de Compras, factor éste que

*fluye con ingresos añadidos de cierta consideración. ¿Dónde está la llave para estos puestos de trabajo de solvencia remunerada? **«Sin duda en la Formación»**. La Puerta Grande para alcanzar este objetivo se encuentra en aportar una acreditación Titulada como Profesional del Turismo, como la que brinda «GESTUR». Estos registros y los que desarrollamos a continuación, suponen fuentes de caños variados que genera creación de puestos de trabajo, al igual que para empresarios y emprendedores un caudal de reporte económico. Propuesta que manifiesta evidencia de las **grandes oportunidades que el Sector Turístico nos ofrece de negocio a gran escala, así como surtidor de lograr puestos de trabajo**.*

Según los datos publicados por el Instituto Nacional de Estadística-INE el 01-02-2018, se da a conocer que: Durante el año 2017 visitaron España un total 81,8 millones de turistas, lo que supuso un incremento del 8,6% respecto a 2016. Los principales países de procedencia fueron: Reino Unido, Alemania y Francia. Las Comunidades Autónomas elegidas como destino la encabezó Catalunya, seguida de Canarias, **Illes Balears (con 13,8 millones y un aumento del 6,1%)**; a continuación Andalucía, Comunitat Valenciana y Comunidad de Madrid. Sigue el informe del INE publicando que: El Gasto total de los Turistas Extranjeros que visitaron España en 2017 fue de 86.823 millones de euros, lo que supone un incremento del 12,2% respecto al 2016. Los británicos, figuran a la cabeza del gasto con 17.423 millones de euros, que representa un alza 8,2% con respecto a 2016. Los alemanes destinaron 12.220 millones de euros en sus visitas a España, un 10,1% más, mientras que los franceses figuran en el tercer puesto con 7.029 millones de euros gastados, aumentando un 3,7%. El ranking por Comunidades Autónomas de gasto acumulado por los turistas en 2017, lo lidera Catalunya, seguida de Canarias, **Illes Balears (con 14.591 mll. €, lo que representa el 16,8% del total y una variación anual del 12,2%)**; a continuación Andalucía, Comunitat Valenciana y Comunidad de Madrid. Estos registros que suman récord tras récord, vaticinan lo que antes puntualizábamos: **«El Sector Turístico, un año más, vivirá record, y gozará de brillante nexa aferrado al Sector Inmobiliario»**, por consiguiente: **«El Turismo, pilar capital de nuestra economía, es presente y futuro»**.

Con relación a las funciones de divulgación, indicar que a través de las continuadas ediciones de nuestro Boletín Oficial, se viene publicando acerca de las múltiples noticias, informaciones, normativas legales, formación continuada, consultoría, etc., en todo ámbito de aplicación, al igual que las principales incidencias habidas a tenor de nuestras diversas funciones, así como sus continuos procesos de ajuste, encuadrados en cualquiera de los correlativos propios concernientes de la amplitud de nuestro abanico profesional. Reseñar que se mantiene, con repercusión informativa los lunes, el continuar insertando, a través de la pag. Web ese día de la semana con links, un repertorio de noticias de todo referente a fin de disponer de una información lo más avanzada posible. Además recalcar las continuas

actuaciones divulgativas a través de las redes sociales en las que operamos, con tal apuesta ascendente que marcan que crecemos de forma positiva en todas sus líneas. Importante señalar que en el pasado año 2017, se han efectuado unos concisos cambios en el contenido de la Edición del Boletín Oficial. Para ello y conscientes de que clave del éxito es siempre la adecuada formación, hemos aumentado de forma significativa los apartados de «Área de Formación Continuada», al que le sigue un «Cuestionario Formativo con Preguntas para Evaluación», rematando con un «Consultorio Formativo». En trazo paralelo hemos aumentado en los modos de divulgación, dado que amén de continuar en su forma habitual, se ha implantado avanzados el contenido de los Boletines, por medios informáticos totalmente personalizado, así como por apartados y de forma gradual.

Cubriendo la exposición del marco formativo, reseñar que en el pasado ejercicio de 2017, fueron programadas una serie de «Ponencias de Formación Continuada y de Información», con el propósito de informar actualizaciones de normativas y los cambios significativos surgidos en el desarrollo de la actividad profesional que nos es propia, al igual que nuevas alternativas que nos ofrece el campo de actuación profesional desde la aplicación de normas legislativas. De idéntico modo al objeto de velar por una continua formación y actualización de las normativas que afectan nuestro sector. Con este propósito relevante fue contar con la presencia de altos cargos del Govern Balear, habida cuenta de la enorme importancia de los temas desarrollados, ilustrándonos entre otros, los concernientes al «Proyecto de Ley de Estancias Turísticas; (hoy Ley 6/2017, de 31 de julio)», «Ecotasa y otros Tributos Autonómicos desde el Punto de Vista Inmobiliario»; especial interés despertó el relativo al «Proyecto de Ley de Vivienda de las Islas Baleares y los requisitos de exigencia en el ejercicio de la actividad por parte de los profesionales que desarrollen la intermediación inmobiliaria y otras afines. Dicho programa fue llevado a cabo en Palma de Mallorca, Eivissa i Maó. Es de propio deseo y guía encaminada, el continuar con próximas jornadas formativas, en función de análisis y medios a contemplar que puedan propiciar nuevas programaciones.

De gran importancia es puntualizar y así de este modo recordarles que en los distintos Boletines, Página Web, Correos Electrónicos, Redes Sociales, y demás medios de divulgación, de forma continua les informamos de la gran variedad de cursos de formación rápida, sencilla y económica (algunos de ellos totalmente gratuitos) que tienen a su disposición para una puesta al día avanzada. La dirección web para este cometido es: <http://best-in-class.eu/> Aproveche de lo que en su Colectivo Oficial dispone y pone a su entera disposición, está definido para que Vd. logre las mejores ventajas de operatividad de cara a un mercado cada vez más exigente, y donde estar formado es de máxima condición indispensable donde las haya.

Reincidimos en el «*cuadro formativo sobre la Ley de Prevención del Blanqueo de Capitales y de la Financiación del Terrorismo*», proceso de aplicación obligatoria para todas las empresas y muy en concreto en nuestras actuaciones profesionales, y en las posibles consecuencias, «*en su No reglamentaria aplicación*». De igual forma la importancia acerca del «*Protocolo de Prevención Penal para Empresas*».

Finalizando mi intervención, de nuevo es mi obligación ser reiterativo, en la suma importancia de que todos *facilitemos las actualizaciones de nuestros datos* al departamento de administración de la Asociación. Es propio de necesidad actualizar cualquier tipo de cambio que hayamos producido, al igual que imperativa la conveniencia de «*disponer de datos como el correo electrónico y similares*».

Para terminar, y termino ya, quiero expresarles la gran satisfacción que me produce poder compartir con Vds. un año más la celebración de este Acto, agradecerles su presencia y la paciencia que han tenido conmigo por la atención que me han dispensado en esta larga alocución, y por supuesto hacer extensiva mi satisfacción saludando a todos los Sres. Profesionales de nuestro Colectivo, que por uno u otro motivo no nos han podido acompañar en la celebración de esta Asamblea General.

Muchas Gracias a Todos